

IBM OUTDOOR DIGITAL POUR ROLAND-GARROS



CONTEXTE



JCDecaux Airport

- IBM est partenaire technologique de Roland-Garros depuis 29 ans. Ce partenariat est chaque année une occasion pour IBM de démontrer son expertise en particulier dans l'analyse de données et le cloud.
- En 2014: lancement de la nouvelle plateforme de marque « Made with IBM ».
 - ✓ Convergence de technologies-clés comme le cloud ou l'analytique.
 - ✓ Source intarissable d'avantage compétitif.
- => Démontrer son expertise auprès du grand public et prouver sa valeur ajoutée pour les entreprises dans le cadre de Roland-Garros.

OBJECTIFS/CIBLES



- Objectifs:
 - ✓ Faire vibrer la cible d'IBM à l'occasion de Roland-Garros.
 - ✓ **Valoriser de manière concrète l'expertise d'IBM** et la valeur ajoutée apportée par ses solutions (collecte, analyse puis restitution de données en temps réel).
- « Dans un lieu d'attente captif, à un moment où l'on aurait préféré être sur le court pour suivre l'événement en direct, le court vient à nous! »
- Cœur de cible :
 - ✓ Businessmen/women et décideurs d'entreprises en déplacement/transit à l'aéroport, et tout particulièrement le fan de tennis qui sommeille en eux.
 - ✓ Cible élargie : passagers et accompagnants ; fans de tennis ponctuels ou permanents.



IBM OUTDOOR DIGITAL POUR ROLAND-GARROS



DESCRIPTION



- 1ère utilisation du média affichage digital pendant la durée du tournoi (25 mai 8 juin) :
 - 1) Relais en direct du score du match en cours sur le Central.
 - 2) **Relais des statistiques du jeu collectées**, analysées puis fournies par IBM en temps réel :
 - ✓ Vitesse maximum de service du match.
 - ✓ Taux de sentiment positif le plus élevé sur Twitter.
 - ✓ Points gagnés sur la première balle.
 - ✓ Points gagnants.
- Informations et statistiques transmises à JCDecaux Airport Paris et diffusion en simultané sur son réseau de 344 écrans connectés dans les Aéroports de Paris, avec un affichage de 19 secondes toutes les 3'30.

RÉSULTATS



- **Souvenir spontané : +83% vs** la moyenne des campagnes digitales en aéroport.
- Souvenir assisté: +69% vs la moyenne des campagnes digitales en aéroport.
- 80% des répondants ont apprécié le film, une adhésion tendanciellement supérieure à la moyenne (71%).
- Plus de 80% associent IBM aux termes « innovation », « technologie » et « performance ».
- 93% trouvent que l'initiative met en valeur le partenariat entre IBM et Roland-Garros.

Source : GMV Conseil pour JCDecaux Airport Paris - 277 répondants interviewés en face à face.